bentzenjonas5@gmail.com FB 510152025aB@
dorahassel898@gmail.com
julijulimor2@gmail.com
gellereeva@gmail.com
clara.amoretu@gmail.com – Bukalev2019
emma.lovebig@gmail.com bukalev2019
masonbrow33@gmail.com
thomsven7@gmail.com
degenerrita@gmail.com
leh.evaleh@gmail.com
herzog1annika@gmail.com
vanyssa.flow@gmail.com
klaranovotna166@gmail.com
bonteremco2@gmail.com
sophimun99@gmail.com
rolirupi@gmail.com bukalev2019
ladinovivi11@gmail.com bukalev2019
kjaroslava681@gmail.com bukalev2019
josefstredula@gmail.com
verajaskova7@gmail.com
bartkovastefania27@gmail.com
katkamimli@gmail.com
novotnae254@gmail.com
polacek618@gmail.com bukalev2019
adrirotaru0@gmail.com
katkaslecna5@gmail.com
hrebickovapetra47@gmail.com
kacikacenika1@gmail.com
janouskovabara2@gmail.com
antotinabohatska@gmail.com bukalev2019
namarti974@gmail.com
zdagmar83@gmail.com
pavliava21@gmail.com
dudusovaeva@gmail.com
spoustovajarka2@gmail.com
evakrenkova016@gmail.com
pwoydichova@gmail.com

tomitomasskirv1@gmail.com

dekyskarol@gmail.com – NO ALI SLOVANIA LUBJANA STICKED!!!
martifischi11@gmail.com – NO ALI Slovakia Bratislava STICKED!!! 777969395
petrahumphers8@gmail.com – NO ALI
josefpekny3@gmail.com – NO ALI SAMSUNG
navrkallukas4@gmail.com – NO ALI
martinaburdovadusankova@gmail.com NO ALI PORTUGAL BRAGA 774424991
pbudnakova@gmail.com – NO ALI SAMSUNG
lezakovahana62@gmail.com – NO ALI SAMSUNG
geyerovaladka@gmail.com – NO ALI
monikanovakova191@gmail.com – NO ALI
lukasurbanek06@gmail.com – NO ALI SAMSUNG
ullmannsimona0@gmail.com – NO ALI
jaroslavmen659@gmail.com – NO ALI SAMSUNG
veracankova67@gmail.com – NO ALI
kovalikovajirka@gmail.com – NO ALI
veronikadolozimova@gmail.com – NO ALI
peskovamarcela35@gmail.com – NO ALI
dianakrenkova66@gmail.com – NO ALI
vesselivesela@gmail.com – NO ALI
hanzlovskadagmar@gmail.com – NO ALI
hornapavel809@gmail.com - NO ALI
knotkovahana62@gmail.com – NO ALI
janamikulkova4@gmail.com – NO ALI
idlbekovaivana@gmail.com – NO ALI
irenaburdova24@gmail.com – NO ALI
martinakubjatova@gmail.com - NO ALI
candrovakristina@gmail.com – NO ALI
evazezulova0@gmail.com – NO ALI
danimankova3@gmail.com – NO ALI
freibertovamarie@gmail.com – no ali
janatulachova5@gmail.com – no ali
alicesukova92@gmail.com – no ali

ÚČTY BANKY:

AIR BANK
<https://ib.airbank.cz/>
prednos@seznam.cz
Ahold1234

MBANK:

https://online.mbank.cz/dashboard

Váš Identifikátor 33474014

Dočasné heslo pro komunikaci s mLinkou 768564

**CENTRAL GROUP:**

Login: 125206

Heslo: 170895

# MOJEID:xkaza06510152025aB

# Datove schránky:

# Arthur:igwh9o (**y9kky84** )Bukalev2020

Royal Choice:
xj8tsq
18Royal20

Armen Kazaryan: PODNÍKAJÍCÍ
3pw4nb
Armen1968

Armen Kazaryan : fyzycká osoba:

tq8hkt4

Uživatelské jméno: 9eqp6e
Heslo: Amika1968

CASTLE PRO TRADE SRO

g6h9wi

Castle2024

česky statisticky urad:
danteweb.czso.cz
prihlasovaci jmeno: Castle20
510152025aB

ČESKÁ POŠTA PŘIHLÁŠENÍ: m5z4dg 510152025aB

česká pošta karta Arthur Kazaryan: 3001170068101 – kod 5314

ČESKÁ SPORITELNÁ HYPOTÉKA:

7620476116 login

arturik1993

CO HRADÍM:

VZP ARTHUR KAZARYAN 2336 kč 1112001221 / 0710 VS 9312194265

Záloha Mantovská 2 byt 4, 2322 Kč 115-9785190297 / 0100 VS 0042 Nové číslo účtu 321296711 / 0300 5329 Kč

Armen Kazaryan Zdravotní 1112001221 / 0710 KS: 0558, VS: 6804017363 2968 kč

Armen Kazaryan OSVČ SOCIALKA 1011-17929051 / 0710 VS: 15750604 2944 kč

Záloha byt č. 19 prosinec 107-9309290297 / 0100 VS: 19 4498 kč 7728 kč Kč

nájemné u lesa 12 6541610247 / 0100 VS 0557401001 9500 kč každý měsíc do 1

MUJ VODAFONE
722298613 – heslo 142536 Číslo plátce 39750961 ARTHUR TELEFON 2 + INTERNET MODENSKA + TV 1100 kč

776 254 094 – heslo 510252025 PŘEPLÁCENA KARTA

Číslo plátce 40830531 Číslo služby 80 732 595 heslo 142536 ASMIK INTERNET MANTOVSKA 530 kč

PRE ELEKTŘINA:
K.Arthur@email.cz
510152025aB
Mantovská 1300 Kč
Modenska 1730 kč

Hypotéky přes George do 20. 7818 Kč + 11773 Kč

CELKEM PLATÍM 51000 KČ

IG:

k.arthur 510152025aB?

perfect dress eu bukalev2020

Dobry dzień,

Przepraszam za mój polski. Używam tłumacza google. Jeśli chcesz, możesz komunikować się w języku angielskim. Poniżej przesyłam również ten e-mail w oryginalnej wersji angielskiej.

Posiadamy sklep internetowy i współpracujemy z ponad 15 producentami i dostawcami z Polski. Mamy już w ofercie ponad 50.000 produktów w e-sklepie i mamy około 200.000 odwiedzających co miesiąc nasz e-sklep. Oferujemy również klientom luksusowe brandy takie jak Gucci oraz DOLCE & GABBANA.

Chcielibyśmy zaproponować Państwu współpracę głównie na zasadzie dropshippingu. Możemy umieścić Twoje produkty w naszym e-sklepie (np. za pomocą feedu XML i podłączymy Twój magazyn) i kiedy klient utworzy zamówienie, wyślesz towar bezpośrednio do naszego klienta. Nasi klienci pochodzą z Czech i Słowacji.

Obecnie działamy w systemie dropshipping, dzięki czemu oszczędzamy dużo czasu, a klienci znacznie szybciej otrzymują swoje zamówienia. W przypadku dropshippingu klient otrzyma zamówienie w ciągu 2-3 dni (kurierem), jeśli jednak ponownie wyślemy towar do klientów, może to zająć 10 dni i jest to bardzo długi czas dla klienta.

Ta współpraca nie przynosi Ci żadnych niedogodności. Pozwalasz nam jedynie importować swoje produkty do naszego e-sklepu, a my będziemy je promować. To stabilna i długoterminowa współpraca. Jeśli chcesz, możemy oczywiście zapłacić Ci opłatę za dropshipping (za Twój czas, za opakowanie itp.) tak robimy z niektórymi dostawcami.
W naszej cenie zakupu uwzględniamy wszystko: cenę produktu + VAT + wysyłkę za 1 produkt + opłaty za wysyłkę itp. Do ceny zakupu doliczamy naszą marżę w wysokości około 30%, co tworzy cenę sprzedaży w naszym e-sklepie. Im tańsza jest nasza cena zakupu, tym tańszy będzie Twój produkt w naszym e-sklepie i prawdopodobnie bardziej interesujący dla klientów.

Będę wdzięczny za odpowiedź i poproszę o informację zwrotną czy taka współpraca jest możliwa.

Jeśli nie chcesz współpracować poprzez dropshipping napisz do nas, w wyjątkowych przypadkach możemy też umówić się na klasyczną współpracę - przekazywanie zamówień do klientów za naszym pośrednictwem, ale tak jak już pisałem czas dostawy jest dłuższy i ze względu na fakt że towar mamy do spedycji to na pewno ustalimy wyższą marżę - taka współpraca jest gorsza dla klienta - droższy towar i dłuższy czas dostawy. Będzie to oznaczać mniejsze zainteresowanie Twoimi produktami. Mam nadzieję, że dojdziemy do porozumienia w sprawie współpracy dropshippingowej.

Dziękuję i miłego dnia.

Good day,

We have e-shop and we work with more than 15 manufacturers and suppliers from Poland. We already have offer over 50.000 products on the e-shop and we have around 200.000 visitors on our e-shop every month. Also we offer to clients luxury brandies like Gucci and DOLCE & GABBANA.

We would like to offer you cooperation mainly on the principle of dropshipping. We can place your products on our e-shop (for example, with the help of an XML feed and we will connect your warehouse) and when the client creates an order, you will send the goods directly to our client. Our clients are from Czech republic and Slovakia.

We currently operate through dropshipping and this saves us a lot of time and clients receive their orders much faster. In the case of dropshipping, the client will receive an order in 2-3 days (by courier), but if we resend the goods to clients, it may také 10 days and it is very long for the client.

This cooperation does not bring to you any disadvantages. You only allow us to import your products to our e-shop and we will promote them. This is a stable and long-term cooperation. If you want, we can of course pay you a fee for dropshipping (for your time, for packaging, etc.) we do it like this with some suppliers.

We include everything in our purchase price: Product price + VAT + shipping for 1 product + dropshipping fees, etc. We add our markup of approximately 30% to the purchase price and this creates the selling price on our e-shop. So the cheaper our purchase priuce is, the cheaper your product will be on our e-shop and probably more interesting for clients.

I will be happy for your answer and I will ask you for feedback on whether such cooperation is possible.

If you do not want to cooperate via dropshipping, write to us, in exceptional cases, we can also agree on classic cooperation - forwarding orders to clients through us, but as I have already stated, the delivery time is longer and due to the fact that we have to forward the goods, we will definitely set a higher margin - this cooperation is worse for the client - more expensive goods and a longer delivery time. It will mean less interest in your products. I really hope that we can agree on dropshipping cooperation.

Thank you and have a nice day.

Ahoj, moc se mi líbí tvůj vhled a proto bych tě chtěl poznat a zjistit jaký jsi člověk. Máš zájem? Nejsem super krasavec, ale vzhled je asi to poslední čím se mohu pochlubit :D popřemýšlej a dej vědět. Měj se hezký, čau.

Привет, мне очень нравится твой внешний вид и поэтому я хотел бы с тобой познакомиться и узнать, какой ты человек. Тебе это интересно? Я не супер красавчик, но внешность - это, пожалуй, последнее, чем я могу похвастаться :D подумай об этом и дай мне знать. Всего хорошего, пока.